

Podnikatelský příběh z Beskyd

Ručně vyrobené dřevěné dózičky, v přírodní barvě nebo umně zdobené, tvoří ambaláž rovněž ručně vyráběných kosmetických přípravků s použitím čistě přírodních produktů. To je výsledek práce rodinné manufaktury manželů Evy a Radka Kulišových. Odtud i název RAE kosmetika (Radek a Eva). Pro dobrý nápad si zajeli až za moře.

Eva: Celý náš projekt vznikl první návštěvou Mexika, kam jsme si jeli vyčistit hlavu, trochu se nadechnout a uvidět jinou kulturu. Šlo o takovou duchovní cestu, kdy se chcete očistit od všeho špatného…

Radek: Nešlo nám o turistiku, ale o poznání. Takže jsme vlastně jen tak brouzdali po Mexiku a obdivovali znalosti místních léčitelů a šamanů.

● Kdy přišel ten správný impuls?

Eva: Už jsme tam byli několik týdnů, když jsme se vydali na menší túru s místním šamanem z jedné indiánské vesnice. Byl to velký člověk malého vzrůstu, úplná studnice moudrosti. Měl s sebou malinkou taštičku, šamanskou mačetu a jak jsme procházeli jejich posvátnou stezkou, vždycky si někde kousek něčeho usekl, jako kdyby šel do lékárny. Ptala jsem se, na co je která rostlina dobrá, a protože mám hodně rozjetou artrózu, zajímalo mě, jestli na ni také zná nějaký přírodní lék. Zavedl nás k mexickému červenému dubu a začal líčit, jak si mám dávat dubovou kůru do vody, jak udělat odvar. Zažili jsme spoustu neobyčejných věcí, dostali jsme indiánská jména, účastnili jsme jejich rituálů a při jednom rituálu mi přišla ta myšlenka: práce, kterou dělám, mě vůbec nenaplňuje a do budoucna mám začít dělat něco s přírodou. Vůbec jsem nevěděla co, ani jsem tomu nevěnovala velkou pozornost. Až později se mi to zpětně vybavilo, všechno ve mě uzrálo, skončila jsem v práci a věděla jsem přesně, co budu dělat.



Přírodní deodorant Grep s ručně malovaným víčkem

Rozhodli jsme se začít pěstovat léčivé byliny u nás na zahradě v Beskydech, a z těch rostlin, co vypěstujeme, udělat nějaký produkt, který si budeme sami aplikovat, a pak ho prodáme. Samozřejmě podnebí v Beskydech tomu záměru vůbec nevyhovovalo, ale s tím zahradničením jsme začali a vyvíjeli i první mastičky.

Radek: Já pracuji v truhlařině hodně dlouho, a byl jsem z toho taky unavený. Jak se objevily mastičky, řekli jsme si, že je přece nebudeme dávat do plastu, ať to nějak vypadá a je to přírodní. Obdivuji manželku za to, jaké receptury vymyslela. Ze začátku jsem tomu moc nevěřil, ale jakmile jsem je sám začal používat, věděl jsem, že jde o úžasnou věc.

● Jak jste přišla na způsob výroby? K tomu jsou třeba znalosti z chemie, biologie.

Eva: Možná, že někdo k tomu potřebuje vysokoškolské vzdělání, mně ale stačilo srdce a selský rozum. Já jsem vyrůstala s babičkou, která byla taková místní bylinkářka. Chodila jsem s ní po lese, sbíraly jsme bylinky a sušily, takže já jsem k tomu vlastně přilnula už jako dítě a zůstalo mi to. Ale musela jsem si zajet do Mexika, abych se vrátila zpátky, ke kořenům.

Naše produkty se vyvíjely asi rok. Trvalo mi dlouho, než jsem „vychytala“ receptury, zjistila, jak třeba spojit vodu s olejem, jaký olej používat, kde ho mít, než jsem si všechno osahala, vyzkoušela. Stálo to i spoustu financí. Mě chemie vždycky bavila, ale v praxi ji moc nepoužívám, protože tohle jsou opravdu čistě přírodní produkty. Nejsou v nich žádné chemické prostředky.

● Se svými výrobky slavíte úspěchy. K úspěchu je ale třeba nejenom vyrobit, ale i umět prodat. Jak jste se dostali ke svým klientům?

Radek: Nejdřív jsme naše výrobky dávali vyzkoušet kamarádům, rodině. Pak jsme začali spolupracovat se známým, který má na starosti chráněné dílny, a objevili jsme se na místním trhu. Měli jsme tenkrát tržbu asi 3 tisíce, a to nás tak povzbudilo, že jsme dali naše výrobky do jednoho malého obchůdku se zdravou výživou, na zkoušku. Dodavateli, který obchůdek zavážel svým zbožím, se naše dóziček zalíbily a oslovil nás, že by nám chtěl dělat obchodního zástupce. Tak se naše výrobky začaly prodávat na severní Moravě.

Byl to pro nás další impuls, viděli jsme, že je o nás opravdu zájem. Vytvořili jsme webové stránky a majitelé dalších obchůdků se nám začali ozývat, že by chtěli naše produkty též prodávat. Později jsme přijali do firmy nového zaměstnance, našeho obchodního zástupce, teď máme i druhého.

Eva: Máme svoji výrobnu, svoji provozovnu. Zaměstnáváme lidi z chráněné dílny, z obce Hrčava, v současné době u nás pracují jejich čtyři lidi, manželovi pomáhají s výrobou krabiček a mně s přípravou obsahu.

● Splnil se vám tedy takový malý podnikatelský sen...

Radek: Já to neberu jako štěstí spadlé do klína, my se u toho docela nadřeme. Ale žádný americký podnikatelský sen nemáme. Jsme oba nohama na zemi, stavět výrobní haly se nechystáme. My nevidíme budoucnost tak, jak se to učí v knihách, v nějakých grafech. Když něco přichází, je to tady, my se s tím poperem a uvidíme, co bude dál. Nemůžu vědět a ani nad tím nepřemýšlím, co bude za pět let. Žiju teď.

Náš život nebyl nikdy přímočarý. Finance jsme měli, takže jsme všechno financovali z vlastních zdrojů, nepotřebovali jsme si brát úvěry. Je to maličko těžší, ale vždycky jsme si na všechno, co jsme podnikali, vydělali sami. Když se setkáte s průměrným člověkem a budete mu vyprávět o Mexiku, o meditacích, bude to pro něj nepochopitelné. Já si z života nedělám žádné starosti, podle mě všechno záleží na důvěře. Když máte důvěru, pak vám to přináší ovoce, nápady, přicházejí správní lidé.

Eva: Budovat si důvěru u klientů trvá dlouho, roky. My jsme teď ve fázi, kdy tu důvěru máme. Jenom děkovných mailů, co od zákazníků dostávám, ani jednou negativní, za celou dobu. A to je ten motor, pohon, když vím, že to dělám dobře, má tedy smysl v tom pokračovat. Ale vždycky se budeme držet toho, aby nás naše práce těšila.

www.raekosmetika.com

Jarmila Nevařilová



Deodorant a Bambucké máslo - limitovaná edice z americkém ořechu a bílého skla

Foto: archiv RAE kosmetika

SOUTĚŽ o 8 výrobků kosmetiky RAE

Soutěžní otázka:

Z jakých plodů se získává bambucké máslo?

Svoje odpovědi zašlete do 20. srpna na e-mail: soutez@revue50plus.cz nebo na adresu redakce.